

## BUILDING A GREENER FUTURE ONE FIBER AT THE TIME

The natural insulation for lasting comfort and performance

Discover more at [www.gramitherm.eu](http://www.gramitherm.eu)

Made in Belgium  
with Belgian grass



## OFFRE D'EMPLOI : RESPONSABLE DES VENTES WALLONIE ET GRAND-DUCHÉ DE LUXEMBOURG

### Description de la société :

Gramitherm Europe SA est une entreprise innovante spécialisée dans la production et la commercialisation d'isolants thermiques à base de fibres d'herbe. En combinant performance énergétique et respect de l'environnement, notre mission est de proposer des solutions d'isolation durable pour les bâtiments résidentiels, commerciaux et industriels.

Nous sommes fiers d'être un acteur engagé dans la transition écologique, en valorisant une ressource naturelle et renouvelable : l'herbe. Cette approche nous permet de répondre aux enjeux climatiques tout en offrant une alternative performante aux isolants traditionnels.

### En tant que Responsable des Ventes Wallonie et Grand-duché de Luxembourg :

Vous maximiserez les opportunités de ventes du produit en mettant en avant notre solution auprès du plus grand nombre de professionnels (distributeurs, architectes, entreprises de constructions, etc.).

- Prescription auprès des distributeurs, entreprises de construction, architectes
- Recherche et suivi de partenariats industriels (systèmes constructifs, solutions modulaires/préfabriquées, etc).
- Formation des nouveaux distributeurs / des poseurs
- Assistance technique aux professionnels
- Accompagnement des entreprises de pose pour les rénovations thermiques
- Rester sur le fil des opportunités du marché
- Suivre la politique commerciale définie par la Direction

### Le profil recherché :

- Expérience probante dans une fonction commerciale ou dans le monde de la construction
- Connaissance du marché des matériaux de construction, et celui des biosourcés est un plus.
- Être à l'aise avec l'anglais et le néerlandais
- Connaissance du progiciel de gestion Odoo
- Flexible, bon communicateur, bon négociateur, autonome, sait travailler en équipe, disponible, enthousiaste, etc.

### Notre offre :

- Une fonction à responsabilités au sein d'une petite équipe dans une société en pleine expansion
- CDI
- Temps plein
- Une rémunération en accord avec votre profil et votre expérience + voiture de société

Candidature à adresser à Florent Timmermans, co-CEO et à envoyer à [s.nuytten@gramitherm.eu](mailto:s.nuytten@gramitherm.eu)