

**VACATURE : TECHNISCHE VERKOOPSVERTEGENWOORDIGER VLAANDEREN EN NEDERLAND.**

*Beschrijving van het bedrijf :*

Gramitherm Europe SA is een industriële Belgische KMO die half-flexibele isolatiepanelen op basis van natuurlijke grasvezels produceert en verkoopt. Het Gramitherm<sup>®</sup>-concept is een gepatenteerde technologie, en de roeping van het bedrijf bestaat erin de "natuurlijke gras"-biomassa te waarderen in isolatiemateriaal, met gebruikmaking van weinig grijze energie, en gelijktijdig deel uit te maken van een regionaal ecosysteem van de kringlooeconomie.

*Als **Technische verkoopsvertegenwoordiger (m/v/x)** ben je:*

- Verantwoordelijk voor het voorschrijven van ons product aan architecten, aannemers en ontwerp bureaus in jouw geografisch gebied.
- Verantwoordelijk voor de ontwikkeling van ons product in jouw geografisch gebied en onderneem je op zelfstandige en permanente basis prospecties.
- Bekwaamd om technische vragen te beantwoorden en potentiële klanten te overtuigen om Gramitherm te kiezen voor hun isolatiebehoeften.
- Actief en snel in het omzetten van voorschriften in bestellingen.
- Een teamspeler die kan samenwerken met de verkoop- en logistiek afdeling van Gramitherm om offertes op te stellen en leveringen te organiseren.
- Het gezicht van Gramitherm naar de buitenwereld en onderhoud je een netwerk van architecten en aannemers, die je treint en overtuigt om onze bio-isolatie te gebruiken.

*Het vereiste profiel voor de vacature **Technische verkoopsvertegenwoordiger (m/v/x)** :*

- Aangeboren commercieel gevoel.
- Achtergrond in de bouwsector en/of in de handelontwikkeling.
- Kennis van de bouwsector is een pluspunt.
- In het bezit van een geldig Rijbewijs.
- Jong en dynamisch.
- Nederlandstalig met minstens basis kennis Frans.
- Snel beschikbaar.

*Wat wij aanbieden voor de rol van **Technische verkoopsvertegenwoordiger (m/v/x)**:*

- Een dynamische functie in een groeiend bedrijf met een hoge sociale en ecologische waarde.
- Een stabiele positie, ook open voor jonge afgestudeerden.
- Een competitief salaris in overeenstemming met jouw profiel en ervaring.
- Een flexibele werkomgeving met rondreizen (prospecties en klanten) en home office.
- Een cruciale rol in het koolstofvrij maken van de bouwsector.

Jouw sollicitatie kan je doorsturen naar Christian Roggeman: [s.nuytten@gramitherm.eu](mailto:s.nuytten@gramitherm.eu)